

Aan : hans poort
Van : henk ter braack
Betreft : Pastel
Datum : 9 juni 1998

Fax 010-475 10 40

Beste hans,

In het kader van de verdere uitbouw van de commerciële activiteiten enerzijds en de behoefte aan een duidelijke gestructureerde aanpak, geef ik je het volgende voorstel in overweging dat geruime tijd geleden reeds met jou is besproken.

1. Oprichten van Pastel Europe (PE) of International (indien mogelijk) in Gibraltar. Daarbinnen neem jij voor 50% en IT Management voor 50% deel. PE zal daarbij partner worden binnen ITM.
2. PE neemt de licentie overeenkomst over die Aware met Pastel Zuid Afrika heeft afgesloten, zodat PE inkoopt, in Europa distribueert en de licenties aan de distributeurs in de verschillende landen doorbelast (waardoor tevens de BTW problemen zijn opgelost). Anderzijds betaald PE de inkopen aan Pastel in Zuid Afrika.
3. Pastel Software in Nederland wordt voor 100% eigendom van PE. Ook eventuele directe vestigingen in andere landen waarin een direct actief belang bestaat, valt onder PE.
4. Vanuit PE wordt in overleg een prijslijst voor de licenties vastgelegd. Daarbij zal rekening worden gehouden met de kortingen voor de dealers en de dealer- respectievelijk verkoopkanalen.
5. De resultaten van PE staan jaarlijks ter beschikking van de aandeelhouders. De resultaten van de landelijke vestigingen zullen per situatie worden geevalueerd.
6. Pastel Software in NI zal voor de distributie van de licenties zorgdragen alsmede een noodzakelijke helpdesk inrichten. Ook dient te worden nagedacht over de mogelijkheden van onderhoudsovereenkomsten of initiële fees hiervoor die bij de basis verkoop overeenkomst per licentie kunnen worden afgesloten.
7. Nieuwe dealers zullen met Pastel NI een overeenkomst afsluiten. Voor het opbouwen van een dealer netwerk zal Frank worden aangetrokken. Hij zal voor zijn prestaties binnen Pastel worden beloond en zijn werkzaamheden voorlopig vanuit Raamsdonksveer uitvoeren.
8. ESP zal enerzijds als dealer voor de SOHO en Partner licenties kunnen optreden, anderzijds zullen de Premier licenties in NI en B uitsluitend via ESP worden verkocht en geleverd.
9. Gezamenlijk wordt nu gewerkt aan de voorbereiding van de handleiding en alle commerciële benodigheden die voor een juiste aanpak nodig zijn.
10. Harrie heeft inmiddels de diskettes voor het testen van de SOHO versie hij zal ons op korte termijn over zijn bevindingen informeren. Nico zal eea van Paul ontvangen. Hun bevindingen zijn belangrijk omdat zij dicht bij de doelgroepen respectievelijk gebruikers staan die met de pakketten zullen moeten gaan werken. Ook kunnen zij alles dealer optreden.

Ik hoop hiermee een korte opsomming van de samenwerking te hebben weergegeven en houdt mij vanzelfsprekend voor jouw constructieve opmerkingen aanbevolen. Wij hebben destijds afgesproken dat wij de financiële uitvoering van de geplande opzet zouden uitstellen totdat enige zekerheid omtrent de mogelijkheden wordt verkregen. Daarna zal een budget worden gemaakt en zullen de financiële consequenties verder dienen te worden uitgewerkt.

M vr gr

Henk ter braack